

**Гонорар успеха в романо-германской и англосаксонской правовой семье:  
сходства и различия**

**Научный руководитель – Трикоз Елена Николаевна**

***Маринова Ивона Николаевна***

*Студент (бакалавр)*

Российский университет дружбы народов, Юридический факультет, Москва, Россия

*E-mail: [ioanna.marinova@yandex.ru](mailto:ioanna.marinova@yandex.ru)*

***Маринова И.Н.***

*Студентка*

*Российский университет дружбы народов,*

*Юридический институт, Москва, Россия*

*E-mail: <mailto:ioanna.marinova@yandex.ru>*

Существуют несколько форм оплаты адвокатских услуг, однако в последнее время больше всего споров вызывал гонорар успеха. Если адвокат и клиент условились об этой форме, то вознаграждение обуславливается положительным исходом дела. Вознаграждение может быть в твердой денежной сумме или составлять определенный процент от взысканной суммы.

Гонорар успеха фигурирует как в судебной практике романо-германской (континентальной) правовой семье, так и англосаксонской. При этом различаются условия и объемы применения.

В Соединенных Штатах Америки наработана обширная практика применения гонорара успеха как формы оплаты во многом благодаря тому, что он популярен в рамках взыскания компенсаций при причинении персонального вреда, например, в делах о несчастных случаях и травмах. Если компенсацию не взыскали, то адвокату не платят. При этом невозможно применить эту форму оплаты при уголовном деле. Кроме того, модельные правила, от которых отталкивается каждый штат, не допускают её при взыскании алиментов и разводе [2]. Спорный момент - гонорар успеха при лоббизме, ведь и сам лоббизм, пусть и признан допустимым по американским законам, для многих граждан и судей в “серой зоне” морали и законодательства. Пока ставить оплату в зависимость от принятия нужного капиталисту закона нельзя [1].

В Великобритании, родоначальнице правовой семьи, к которой принадлежат Соединенные Штаты, гонорар успеха долго был нелегальным. Причина кроется в особенностях судебной системы. Адвокаты в большинстве своем служили помощниками судей и сильно от них зависели. В таких условиях выигрыш в деле любой ценой ради денежного вознаграждения ставил под удар репутацию адвоката как представителя суда. Из подполья гонорар успеха вышел только в 1990 году и стал допустимым с ограничениями по размеру для всех категорий дел, исключая семейные и уголовные дела [2].

Иная ситуация разворачивается в Федеративной Республике Германия, принадлежащей к романо-германской правовой семье. По общему правилу гонорар успеха в Германии запрещен. Однако одно специализирующееся на наследственном праве адвокатское бюро в Берлине без обиняков указало на своем сайте: “ Гонорар успеха" может представлять из себя как фиксированную сумму, так и процент, который адвокат получает после получения наследства во внесудебном процессе или за выигранное судебное дело и выплачивается клиентом только при положительном результате.” Как такое получилось? Должно совпасть сразу три условия. Во-первых, возможность заключения соглашения только в

исключительном случае. За этой формулировкой скрывается возможность для крайне бедных доверителей, которые без гонорара успеха никак не получают “важное” для них решение суда. Ведь гонорар выплачивается после результата. Во-вторых, недостаточные возможности доверителя для защиты прав. В-третьих, соразмерность гонорара успеха. Сумма гонорара успеха не может быть взыскана с проигравшей стороны.

Тем не менее, в Болгарии из той же правовой семьи гонорар успеха (*результативен хонорар*) легален более десятилетия и соблюдение подобных условий там не требуется [3]. Правда, его применение ограничено. В Болгарии гонорар успеха недопустимо применять в сфере уголовного права и гражданских дел с нематериальным интересом. Нарушение этого условия ведет к ничтожности договора. Кроме того, изданное Высшим адвокатским советом Постановление № 1 от 9 июля 2004 года “О минимальных размерах адвокатских вознаграждений” прямо запрещает применение гонорара успеха при гражданских исках в рамках уголовного судопроизводства. Однако на практике получается иное.

Закон об адвокатуре (*Закон за адвокатурата*) исключает только уголовные дела и гражданские дела с нематериальным интересом. О гражданских исках в рамках уголовного процесса ни слова. Предъявление в рамках уголовного процесса не лишает иск его гражданско-правового характера. Вдобавок в правовой системе Болгарии “Закон об адвокатуре” обладает большей силой, чем постановление Высшего адвокатского совета.

Во Франции даже при проигрыше дела и наличии в договоре пункта о гонораре успеха адвокат без денег не останется. Дело в том, что благодаря Закону о профессии адвоката дополнительное вознаграждение при успешной защите интересов доверителя прибавляется к обязательному вознаграждению за выполненные работы.

Можно проследить закономерность при анализе сфер, где гонорар успеха запрещен в странах континентальной и англосаксонской правовой семьи. Чаще всего это уголовное право и семейное, включая разводы и дела о взыскании алиментов. Что их объединяет, почему именно там гонорар успеха недопустим? Сильное влияние морали. Не зря и в российских Кодексе адвокатской этики (“Адвокат обязан честно, разумно и добросовестно”), Законе об адвокатуре (при наличии неснятой или непогашенной судимости за умышленное преступление нельзя быть адвокатом), и в болгарском Законе об адвокатуре, делается упор на нравственные качества оказывающего юридическую помощь.

СМИ нередко демонизируют адвокатов. Подчас их причисляют не к защитникам справедливости и истины в ходе обвинения того, кто может быть невиновен, а ставят в один ряд с пособниками преступников. Они сидят в тюрьме благодаря адвокатам не положенные десять лет, а восемь или выходят по условно-досрочному освобождению ещё раньше. В таком случае обладателю обыденного правосознания кажется, что чем больше облегчаешь нарушителю справедливости ношу, тем лучше зарабатываешь. “Справедливость продается” - припечатывают в конце.

### Источники и литература

- 1) Будьлин С.Л. Гонорар успеха по договору на лоббистские услуги: опыт США // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2019. № 4. С. 115-129.
- 2) Петрачков С.С. Гонорар успеха: анализ правового регулирования в России и зарубежных странах // Вестник МГОУ. 2010. № 3. С. 68-74.
- 3) Georgiev A. Success fee // Proceedings of University of Ruse. 2017. Vol. 56, book 7. P. 103-107.