

Секция «Региональные проблемы международных отношений: Запад»

Последствия Брекзита для Европы и Великобритании

Научный руководитель – Шарафутдинов Денис Радиевич

Саегаараева Р.Т.¹, Сидоров А.С.²

1 - Казанский (Приволжский) федеральный университет, Институт международных отношений, истории и востоковедения, Казань, Россия, *E-mail: oliyshechka@yandex.ru*; 2 - Казанский (Приволжский) федеральный университет, Институт международных отношений, истории и востоковедения, Казань, Россия, *E-mail: igornime@gmail.com*

При изучении темы был поставлен следующий вопрос: Чего хочет достичь Великобритания выходом из ЕС. Какие основные последствия Брекзит будет иметь для Великобритании и для самого Европейского союза?

Основные причины выхода Британии из ЕС следующие:

1) Нет иммиграции из ЕС. Помимо миграционного кризиса, связанного с нестабильностью в регионе Магриба и Ближнего Востока, существует большое количество трудовых мигрантов из восточной Европы

2) Возможность ведения собственной, независимой от ЕС британской законодательной политики. Объединениям подобным ЕС страна участница делегирует ряд вопросов на совместное с другими членами решение. Выход из Европейского союза, даст независимость в решении тех или иных вопросах.

3) Независимая торговая политика. Заключение собственных торговых договоров с третьими странами,

4) Отсутствие необходимости платить взносы в ЕС. Британия традиционно имеет минимальный бюджетный баланс, то есть отдаёт больше чем получает. Деньги уходят на поддержку отстающих экономик ЕС.

Однако, не смотря на вышеперечисленные плюсы выхода из ЕС, есть и ряд негативных факторов.

ЕС -самый важный торговый партнер Великобритании. Более 40 процентов британского экспорта товаров и услуг идут в другие страны ЕС. Никто не выигрывает от этого так сильно, как банки в финансовом районе Лондона: более трети всего крупного клиентского бизнеса в финансовом секторе ЕС сегодня обрабатывается в Великобритании, и, следовательно, больше, чем в Германии, Франции и Италии вместе взятых. На европейском внутреннем рынке широко торгуются не только товары, но и британские финансовые услуги.

Но и другие государства ЕС, вероятно, пострадают от выхода Великобритании, потому что более половины британского импорта приходится на пространство ЕС. Вот почему, например, немецкая автомобильная промышленность боится Брекзита. Для Audi, BMW и Mercedes британцы до сих пор являются одними из лучших клиентов. Тем не менее, таможенные барьеры могут повлиять на бизнес после Брекзита.

Кроме того, страна является важным производственным центром, особенно для BMW. Баварцы выпускают в английском Оксфорде популярный малолитражный автомобиль "Мини", который за последние полтора десятилетия стал самым британско-немецким продавцом. Если бы британцы выпали с внутреннего рынка, это не означало бы выхода "мини", но было бы большой проблемой для сложной общеевропейской цепочки поставок производителя.

Неопределенность экономических последствий является, пожалуй, самым мощным аргументом проевропейцев. Британские противники ЕС отвергают предупреждения об экономическом ущербе от Брекзит. Однако неопределенность в отношении будущего Великобритании в ЕС уже сейчас имеет для британцев реальные экономические последствия.

Например, на валютном рынке, для которого краткосрочные риски имеют решающее значение. На валютном рынке британский фунт значительно потерял стоимость по отношению к евро и доллару. Но другие также рассматривают слабый фунт как возможность: поскольку британская продукция более выгодна на международных рынках, она может стимулировать экспорт.

Конечно, Норвегия и Швейцария также не являются членами ЕС и по-прежнему имеют хороший доступ к европейскому рынку. Но обе страны, в свою очередь, должны уважать центральные правила внутреннего рынка, включая Свободную иммиграцию работников из других государств - членов. Но это и противоречит сегодняшней позиции Британского правительства, так как нелюбимые мигранты с континента и открытые границы внутри ЕС являются одними из основных причин, из-за которого происходит Брекзит.

Среди экономистов негативных прогнозов заметно большинство. В худшем случае были бы уничтожены в Великобритании к концу десятилетия около 950.000 рабочих мест, подсчитала Ассоциация работодателей CBI. Экономические затраты выхода из ЕС могут достигать 100 миллиардов фунтов стерлингов (чуть менее 130 миллиардов евро).

Организация экономического сотрудничества и развития также видит возможный Брекзита в негативном свете: в зависимости от сценария Брекзита будет стоить каждому британскому бюджету в будущем от 1500 до 5000 фунтов (в пересчете на 1900 до 6500 евро). Таким образом, Великобритания потеряет свободный доступ к внутреннему рынку и столкнется с новыми препятствиями в торговле со многими странами так называемого третьего мира, с которыми ЕС уже заключил соглашения о свободной торговле.

Но и среди экономистов есть сторонники выхода Британии из ЕС. Они прогнозируют экономический рост на 3,4 процента в 2020 году, по сравнению с ростом на 2,5 процента Британии в ЕС. По их модели, сумма на членский взнос ЕС будет использоваться для снижения подоходного налога. Кроме того, отказ от правил ЕС обещает Британии большие выгоды. Тем не менее, есть сомнения в том, сколько правил ЕС действительно отпадет, если ЕС будет сохранен в качестве торгового партнера.

После официального выхода Великобритании 31-ого января 2020-ого года наступает переходный период с 1-ого февраля по 31-ое декабря 2020 года. Для экономических отношений между Великобританией и ЕС принципиально ничего не меняется. Таким образом, Великобритания на это время остается на внутреннем рынке, как и в Таможенном союзе. Правила, касающиеся запретов и ограничений, по-прежнему применяются в области утверждения продукта, а также при маркировке. По мнению Европейской комиссии, для переходного периода Великобритания также рассматривается как государство-член Европейского союза. На переходном этапе идут переговоры о будущих отношениях. Наиболее вероятным вариантом здесь считается всеобъемлющее соглашение о свободной торговле между Брюсселем и Лондоном. Если соответствующие переговоры потерпят неудачу, заинтересованные стороны должны адаптироваться к «жесткому» Брекзиту.

Источники и литература

- 1) Brexit: Was ändert sich für Verbraucher? / evz // [Elektronische Ressource] - URL: <http://www.evz.de/reisen-verkehr/reiserecht/brexit.html> (behandlungsdatum 15.02.2020)
- 2) Die Folgen des Brexit für die Forschung / deutschlandfunk // [Elektronische Ressource] - URL: https://www.deutschlandfunk.de/britische-wissenschaft-die-folgen-des-brexit-fuer-die-740.de.html?dram:article_id=468685 (behandlungsdatum 15.02.2020)
- 3) Die Folgen des Brexits / handelsblatt // [Elektronische Ressource] - URL: <https://tool.handelsblatt.com/specials/brexit/> (behandlungsdatum 15.02.2020)

- 4) EU expenditure and revenue 2014-2020 /European Commission // [Electronic resource] - URL: https://ec.europa.eu/budget/graphs/revenue_expediture.html (date of treatment: 15.02.2020)
- 5) Häufige Fragen zum Brexit / Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht // [Elektronische Ressource] - URL: https://www.bafin.de/DE/Aufsicht/Uebergreifend/Brexit/brexit_node.html;jsessionid=03011F6B57A70FD77230CBC94E367950.2_cid393 (behandlungsdatum 15.02.2020)
- 6) Großbritannien: Der Brexit und seine Folgen / IHK Mittlerer Niederrhein // [Elektronische Ressource] - URL: <https://www.ihk-krefeld.de/de/international/aktuelles/unternehmensumfrage-auswirkungen-des-brexits-.html> (behandlungsdatum 15.02.2020)
- 7) Mögliche wirtschaftliche Folgen des Brexit / Bundeszentrale für politische Bildung// [Elektronische Ressource] - URL: <https://www.bpb.de/internationales/europa/brexit/228809/wirtschaftliche-folgen> (behandlungsdatum 15.02.2020)