

**Проблемы международной конкурентоспособности российских особых
экономических зон**

Научный руководитель – Васильева Нина Ивановна

Высочкина Мария Алексеевна

Студент (бакалавр)

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова, Факультет
глобальных процессов, Направление глобальной экономики и управления, Москва,
Россия

E-mail: mashmellow680@gmail.com

Развитие национальной экономики - одна из первостепенных задач любого современного государства. Национальную экономику сегодня нельзя представить без какого-либо взаимодействия с другими странами, на протяжении веков каждая страна развивала систему и условия экономического взаимодействия с соседями, что позволяло усилить собственный потенциал и поднять уровень жизни населения. Сегодня в условиях всесторонней глобализации всех жизненных сфер, в первую очередь экономической, одной из основных форм улучшенного экономического взаимодействия между внутренними регионами в пределах одной страны, а также между другими странами, является создание свободных или особых экономических зон. Китай, один из мировых экономических лидеров, на своем примере доказал, насколько успешными могут быть особые экономические зоны, при условии удачного географического расположения, учета экономической специализации территории и ряда других факторов. Именно китайский опыт создания свободных экономических зон считается наиболее успешным в мире.

В России особые экономические зоны начали получать бурную поддержку и развитие с принятием Федерального закона «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22.07.2005 [1]. В 2006 году для реализации законопроекта было создано ОАО «Особые экономические зоны», 100% акций которого принадлежат государству [2]. Согласно данным Минэкономразвития РФ, в России насчитывается 25 ОЭЗ (9 промышленно-производственных ОЭЗ (ОЭЗ ППТ), 6 технико-внедренческих ОЭЗ (ОЭЗ ТВТ), 9 туристско-рекреационных ОЭЗ (ОЭЗ ТРТ) и 1 портовая ОЭЗ (ПОЭЗ)). С начала деятельности законодательства об ОЭЗ в них зарегистрировано более 700 резидентов; объем заявленных инвестиций составил более 14 млрд долл.; осуществленных резидентами инвестиций - более 5 млрд долл., создано более 30 тысяч рабочих мест, уплачено более 67 млрд руб. налоговых и таможенных платежей. [3] На территориях ОЭЗ действуют таможенные и налоговые льготы для резидентов, особый административный режим, но достаточно ли этого для успешного функционирования и привлечения не только российских, но и иностранных инвесторов? Сравнительный анализ эффективности и финансовая статистика за несколько лет утверждают обратное. За почти 15 лет существования ОЭЗ из федерального бюджета на создание и развитие ОЭЗ, было потрачено более 221 млрд. рублей. Одновременно из бюджетов субъектов Федерации на эти цели предоставлено 64 млрд. руб. Помимо этого, общая сумма предоставленных резидентам ОЭЗ налоговых льгот и таможенных преференций составила 28 млрд. руб. [5] Несмотря на эти огромные государственные вложения, 10 из них или вообще не начали функционировать, или оказались абсолютно неэффективными, вследствие чего они досрочно прекратили свою деятельность. Также необходимо отметить отсутствие регулярных статистических данных о

функционировании ОЭЗ. С 2016 года Счетная палата РФ публиковала доклады с анализом эффективности функционирования ОЭЗ, названия которых ясно говорят, что конечный результат работы ОЭЗ неудовлетворительный [4] и реализация бюджетных средств, выделенных на разработку ОЭЗ была частично неэффективной: создание одного рабочего места в ОЭЗ в итоге обошлось в 10,2 млн рублей, и в итоге создано всего 21,1 тыс. рабочих мест. Система функционирования российских ОЭЗ имеет множество недостатков, которые практически обнуляют все усилия государства по созданию привлекательного инвестиционного климата, особенно для иностранных инвесторов. Однако, стоит отметить, что среди всех действующих ОЭЗ в России есть несколько наиболее результативных и функционирующих наиболее эффективно - именно эти ОЭЗ в 2017 году были включены в ежегодный глобальный рейтинг «Свободные экономические зоны - 2017», составляемый международным журналом fDi, (входит в группу Financial Times) четырех российских экономических зон. Это: «Алабуга», «Липецк», «Тольятти», и «Титановая долина». [6]

Таким образом, за редкими исключениями, большая часть ОЭЗ Российской Федерации считаются неэффективными, и необходимо проанализировать ситуацию и приложить все усилия для решения проблем, связанных с эффективным функционированием ОЭЗ и их выведением на уровень международной конкурентоспособности.

Источники и литература

- 1 <https://rg.ru/2005/07/27/ekonom-zony-dok.html>
- 2 <http://www.russez.ru/oez/>
- 3 <http://economy.gov.ru/minrec/activity/sections/sez/index>
- 4 <http://www.ach.gov.ru/search?q=особые%20экономические%20зоны>
- 5 Махашова С.Г., Ермакова Е.А. Особенности особых экономических зон в России: финансовые показатели // Россия: тенденции и перспективы развития. 2019. №14-2.
- 6 Вылкова Е.С., Тарасевич А.Л. Особые экономические зоны как драйверы экономического развития России // Известия СПбГЭУ. 2019. №5-1 (119).